

## Duro plantea 2016 como "un año difícil y de transición" pero de vuelta a los beneficios

El grupo prevé salir de pérdidas en este trimestre y activa la petición de arbitrajes por impagos en Australia y en Argentina

Oviedo, Javier CUARTAS

Duro Felguera se plantea 2016 como "un año difícil y de transición" pero también como el ejercicio de la vuelta a la rentabilidad tras las pérdidas (68,8 millones netos) registrados en 2015, lo que no ocurría desde 2003. Así lo expone el consejo y la dirección del grupo asturiano de ingeniería a la junta general de accionistas, que fue convocada ayer para el 21 de abril en Oviedo. Duro pretende hacer público en su cónclave accionarial el avance estimativo de resultados del primer trimestre, que prevé positivos, lo que confirmará el retorno a la rentabilidad.

Duro, que cancelará a causa de las pérdidas el dividendo complementario habitual con cargo al ejercicio precedente, planteará en la junta, según fuentes conocedoras, una visión con cautela y prudencia para 2016, basada en la superación de los "números rojos", dar prioridad a los márgenes y la rentabilidad sobre el volumen de negocio, reforzar la organización y los protocolos de trabajo para aquilatar de forma más exigente cada proyecto, y la resolución de las reclamaciones que tiene en marcha en Australia, Argentina y Reino Unido por impagos de clientes o por sobrecostes, y que fueron la causa determinante de las pérdidas de 2015.

La compañía formalizará esta misma semana en Singapur (según lo estipulado en el contrato) la petición de arbitraje por los impagos de su cliente, la coreana Samsung, en el proyecto minero Roy Hill, en Australia, que está finalizado; y en las próximas semanas hará lo mismo en Argentina por los sobrecostes acumulados en la central de ciclo combinado de Vuelta de Obligado a causa de la hiperinflación en el país. La compañía confía en que sus plan-

teamientos prosperen y que los ejercicios de 2016 y 2017 puedan registrar ingresos extraordinarios por los cobros pendientes de las obras en litigio, aun cuando en primera instancia las reclamaciones consumirán esfuerzos y tesorería.

El grupo asturiano prevé seguir creciendo de forma preponderante en el negocio de la energía, en el que ve oportunidades de expansión en sus especialidades, que están poco expuestas al impacto por la caída del precio del petróleo, salvo indirectamente en la medida en que afecte a la liquidez de algunos clientes. El grupo estima que cerrará este primer trimestre con contratos por un importe cercano a los 200 millones de euros, según un primer avance, y el objetivo para el año es alcanzar los 800 millones de 2015 (de acuerdo con el criterio más selectivo por el que pretende guiarse el grupo en la formulación de ofertas) pero casi el doble que los 453 millones captados en 2014.

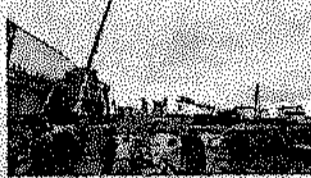
### Sin márgenes reducidos

La nueva estrategia de la empresa es afianzarse en modalidades de proyecto, clientes y países ya conocidos, y en los que el grupo dispone de experiencia, descartando contratos con márgenes muy reducidos o riesgo apreciable. La compañía no ampliará por ello su ya extensa red de oficinas y filiales en el exterior (el grupo capta en el extranjero el 95% de sus contratos) pero reforzará con más personal sus actuales sedes en el exterior para potenciarlas, fundamentalmente en los mercados con mayores posibilidades de crecimiento y en los que Duro dispone de mayor conocimiento y grado de implantación.

La compañía espera menores posibilidades de expansión en mi-

### Los datos

► **Resultados.** Duro Felguera, que el año pasado incurrió en unas pérdidas netas de 68,8 millones de euros (103,9 millones de resultado negativo bruto, antes de impuestos), prevé volver a los beneficios en este primer trimestre y cerrar el año en positivo. Esta es la información que la compañía elevará el 21 de abril a la junta general de accionistas, cuya convocatoria se hizo pública ayer. El grupo planteará a los accionistas que 2016 aún será un ejercicio duro y de transición, en el que se reforzará la compañía y el negocio.



Central de ciclo combinado de Vuelta de Obligado (Argentina), en disputa.

► **Dividendo.** Duro, a la vista de las pérdidas de 2015, suprimirá el pago del dividendo complementario habitual con cargo al ejercicio anterior. El criterio -anunciado el 29 de octubre por su presidente, Ángel Antonio del Valle, ante un grupo de analistas- es no endeudarse para pagar dividendos.

► **Revisión interna.** El grupo, que ya acometió cambios en el último trimestre al frente de la dirección estratégica y corporativa y de la del negocio de energía, sigue revisando posibles debilidades en la estructura orgánica y modelo de funcionamiento para subsanarlos, reforzando los equipos y los controles internos.

► **Rentabilidad.** Duro revisa los protocolos internos de actuación y los criterios estratégicos. Su modelo de negocio priorizará sobremanera los



Proyecto minero de Roy Hill, en Australia, ya ejecutado y en reclamación.

márgenes y la rentabilidad, antes que el volumen; será más selectivo en los contratos a los que concurre y extremará los controles de las ofertas, y se concentrará en los proyectos, países y clientes de los que tenga conocimiento y experiencia previa. Su red de filiales en el exterior no se ampliará pero se reforzará sus equipos.

► **Reclamaciones.** El grupo formalizará esta semana la petición de arbitraje en Singapur por el impago de Samsung en el proyecto de Roy Hill, de Australia, ya finalizado. En las próximas semanas hará lo mismo con la central de ciclo combinado de Vuelta de Obligado, en Argentina.



Junta general de accionistas de Duro el año pasado, en Oviedo.

► **Acción.** Duro se anotó ayer una subida en Bolsa del 3,88% y cerró a 1,34 euros por acción. Con ello acumula un avance del 30% respecto al mínimo del año, que estableció en febrero en 1,03 euros. Pese a la mejora, aún sigue estando el 69% por debajo de los 4,33 euros a los que cotizó hace un año, en febrero de 2015, antes de que emprendiera la senda bajista.

nería por la depreciación de las materias primas y no observa problemas en los talleres asturianos, que seguirán en beneficios. Esta primavera inaugurará el nuevo horno de Felguera Rail en Mieres, que ya está en pruebas, tras invertir casi 14 millones.

La dirección seguirá revisando la organización y el modelo operacional para "detectar puntos débiles y reforzarlos" y para reorganizar equipos y formas de trabajo. La idea es que, tras un 2016 de transición interna, y a la espera del asentamiento de la economía nacional e internacional, el grupo se impulse con fuerza en 2017.

## El asturiano Luis Valdés, secretario general de la patronal de formación

El empresario asturiano Luis Valdés García ha sido elegido nuevo secretario general de la Confederación Española de Empresas de Formación (CECAP) durante la asamblea general en la que esta organización nombró como nuevo presidente al vigués Pedro Rey. Valdés accede al cargo como miembro de un candidatura que obtuvo el respaldo del 67% de la asamblea general que CECAP celebró en Madrid. Natural de San Martín del Rey Aurelio, Valdés acumula una larga trayectoria vinculada al sector de la formación. Cofundador en 2005 y actual presidente de CECAP-Asturias, es director general del grupo empresarial de matriz asturiana Formagrupo, vocal del comité ejecutivo de la Cámara de Comercio de Oviedo y vicepresidente del Club Asturiano de Calidad. También ha sido coordinador de la mesa de formación de FADE.

Luis Valdés, nuevo secretario general de CECAP.



## La tecnológica asturiana Mobentis entra en EE UU con una sede en Texas

Oviedo, J. C.

La tecnológica asturiana Mobentis (antes denominada Multisoft), especializada en el desarrollo de soluciones tecnológicas de movilidad empresarial (gestión de venta, logística, servicios técnicos, etc.), inaugurará esta semana su primera oficina en EE UU con la apertura de una delegación en Houston (Texas).

La compañía, con sede en Llanera y que ya está presente en México, Ecuador, Colombia y Perú, tiene en marcha un plan de expansión internacional apoyándose en algunos grandes clientes multinacionales para los que ya trabaja (casos de la mexicana Sigma, dueña de Campofrío, y de la también hispanoamericana Plásticauro, entre otras) y en sus socios tecnológicos (IBM y Samsung). En EE UU pretende firmar contratos de desarrollo tecnológico con grandes y medianas empresas.

Mobentis duplicó el año pasado su facturación (pasó de 0,5 a un millón de euros) y su empleo (de 13 a 26 personas). Con los contratos ya confirmados, la empresa volverá a duplicar su volumen de negocio y su empleo en 2016 por segundo año consecutivo: prevé unas ventas de 2 millones de euros y cerrar el ejercicio con una plantilla de 52 trabajadores). Más de la mitad de su crecimiento en 2016 procederá de Latinoamérica.

### GIJÓN AL NORTE S.A.

Anuncio de GIJÓN AL NORTE Sociedad Anónima por el que se convoca licitación para la enajenación mediante subasta pública al alza de las parcelas H1 y H2 de la Unidad de Ejecución UE-1A del Plan Especial para la integración del ferrocarril en la ciudad de Gijón (Asturias).

#### 1. Entidad adjudicadora:

- a) Organismo: Gijón al Norte, S.A. Número de expediente: 1/P.  
 b) Obtención de documentación e información:  
 1) Dependencia: Gijón al Norte, S.A.  
 2) Domicilio: Edificio Casa del Mar - Avenida Príncipe de Asturias, 76 - 7º A.  
 3) Localidad y código postal: 33212 GIJÓN.  
 4) Teléfono: 985195780 5) Telefax: 985336737  
 6) Correo electrónico: gan@gijonalnorte.com.  
 7) Dirección de internet del perfil del contratante: www.gijonalnorte.com.  
 8) Fecha límite de obtención de documentación e información:  
 El mismo que para la presentación de ofertas.

#### 2. Objeto del contrato:

- a) Tipo: Procedimiento abierto.  
 b) Descripción: El objeto de la licitación es la enajenación mediante subasta pública al alza de las parcelas H1 y H2 del Proyecto de Reparación de la Unidad de Ejecución UE-1A del Plan Especial para la integración del ferrocarril en la ciudad de Gijón (Asturias).  
 Parcela H1: La parcela H1 que comprende las fincas registrales Residenciales H1-V y Titularidad superpuesta en el subsuelo PS-H1 se encuentra descrita detalladamente en las fichas urbanísticas del Pliego de Condiciones. Inscripción: Registro de la Propiedad nº 2 de Gijón (ver Pliego de Condiciones).  
 Parcela H2: La parcela H2 que comprende las fincas registrales Residenciales H2-V y Titularidad superpuesta en el subsuelo PS-H2 se encuentra descrita detalladamente en las fichas urbanísticas del Pliego de Condiciones. Inscripción: Registro de la propiedad nº 2 de Gijón (ver Pliego de Condiciones).  
 c) Lugar de ejecución/entrega:  
 1) Domicilio: Edificio Casa del Mar - Avenida Príncipe de Asturias, 76 - 7º A.  
 2) Localidad y código postal: 33212 GIJÓN.  
 e) Plazo de ejecución/entrega: El mismo que para la presentación de ofertas.

#### 3. Tramitación y procedimiento:

- a) Tramitación: Ordinaria. b) Procedimiento: Abierto.  
 c) Criterios de adjudicación: Oferta económicamente más ventajosa.

#### 4. Valor estimado del contrato:

Parcela H1: 41.890.851,96 euros. Parcela H2: 28.611.787,61 euros.

#### 5. Presupuesto base de licitación:

a) Importe neto: Parcela H1: 41.890.851,96 euros Parcela H2: 28.611.787,61 euros.  
 Importe total: Parcela H1: 50.687.930,87 euros Parcela H2: 34.820.283,00 euros.

#### 6. Garantías exigidas:

Provisional (importe): Parcela H1: 1.256.725,96 euros. Parcela H2: 858.853,63 euros.

#### 8. Presentación de ofertas o de solicitudes de participación:

- a) Fecha límite de presentación: Durante el plazo de sesenta (60) días naturales, contados a partir del siguiente a la publicación del presente Anuncio en el Boletín Oficial del Estado, nº 62, el 12 de marzo de 2016, hasta las 14:00 horas. c) Lugar de presentación: Ver punto 1.

#### 9. Apertura de Ofertas:

- b) Dirección: Edificio Casa del Mar - Avenida Príncipe de Asturias, 76 - 7º A.  
 c) Localidad y código postal: 33212 GIJÓN.  
 d) Fecha y hora: El quinto día hábil siguiente al de finalización del plazo de presentación de proposiciones, a las 11:00 horas.

#### 10. Gastos de publicidad: Por cuenta del adjudicatario.

#### 12. Otras informaciones: Contendidas en el Pliego de Condiciones que rige la contratación y en la web: www.gijonalnorte.com.

Gijón, 26 de febrero de 2016.  
 Margarita Obegero García-Pejares, Directora Financiera y Apoderada.